



## سیستم‌های یکپارچه مالی - سازمانی فروش عمومی و فروش پخش مویرگی

## امکانات و ویژگی‌های سیستم فروش

انجام عملیات کامل فروش از لحظه ثبت سفارش، ایجاد پیش‌فکتور، صدور دستور تحویل، عملیات ایجاد توزیع و دریافت و تسویه حساب مشتریان در فروش پیش، ایجاد فکتور اتوماتیک پس از حواله فروش انبار، ارتباط دریافت‌های فروش با پیش‌فکتورهای هر مشتری به تفکیک و کنترل قوانین کسب و کار

- ✓ تعریف سدۀ در مراحل عمیکات فروش
- ✓ ارتباط کامل سیستم فروش با سیستم های کنترل موجودی، دریافت و پرداخت و حسابداری
- ✓ تعریف گروه و طبقه بندی مشتریان در سطوح مختلف
- ✓ تعریف اطلاعات عمومی و قانونی مشتریان به همراه امکان درج تصاویر، تگهداری سوابق و انواع نشانی
- ✓ مشتریان در محدوده های زمانی مختلف

✓ تعریف اعتبار برای مشتریان، تعداد مجاز سفارش‌های تسویه نشده و نحوه دریافت وجه از مشتریان به تفکیک مشتری

- ✓ تعریف انواع فروش
- ✓ تعریف متنوع انواع تخفیفات حجمی، مقداری، ریالی، پلکانی، جمعی ریالی، جمعی مقداری، تعداد ردیف فاکتور و ...

- ✓ تعریف تقسیمات جغرافیایی شامل کشور، استان، شهر، مناطق و مسیر
- ✓ تعریف عوامل فروش (نماینده، ویزیتور، سرپرست، راننده، پخش کننده) به همراه اعتبار و ارتباط آنها با

✓ تعریف پورسانت فروش برای عوامل فروش و ارتباط پرداخت پورسانت با سیستم حقوق و دستمزد و دری

و پرداخت  
تعریف وسایل نقلیه بابت عملیات فروش با شماره پلاک و نوع وسیله

✓ **معرفی پارامترهای فروش شامل مالیات و عوارض ارزش افزوده، بسته‌بندی، حمل و نقل و ... به تعیین**

- ## ویژگی‌های عمومی سیستم‌های یکپارچه مالی سازمانی پویاپیوند

- ✓ دسترسی آسان به اطلاعات برای مدیران و کاربران سیستم
  - ✓ امکان استفاده همزمان کاربران شبکه
  - ✓ امکانات فیلترینگ بسیار پیشرفته برای دسترسی آسان به اطلاعات
  - ✓ تعریف گروه های کاربری
  - ✓ تعریف حدود دسترسی کاربران
  - ✓ امکان ایجاد فایل پشتیبان و بازیابی
  - ✓ امکان تنظیم محیط کار
  - ✓ امکان انتقال به سایر نرم افزارها
  - ✓ محیط عملیاتی روان و یکسان
  - ✓ تعاریف ماکو

- تعریف انواع قیمت برای محصولات در محدوده تاریخی خاص به تفکیک گروه مشتریان، مشتریان، نوع فروش و نوع دریافت
  - تعریف انواع دریافت فروش از جمله شامل چک، نقد و استناد مدت دار به روز
  - درج سفارش فروش برای فروش عادی، امانی و برگشتی
  - کنترل اعتبار مشتری، نحوه دریافت به محض درج سفارش‌های فروش
  - جلوگیری از صدور دستور تحويل به محض عدم تطابق شرایط مشتری با قوانین شرکت
  - صدر اتوماتیک دستور تحويل، دستور برگشت، دستور جابجایی برای انواع سفارش‌های فروش به انبار محصول
  - ایجاد اتوماتیک فاکتورهای فروش پس از صدور و تایید حواله انبار
  - ایجاد اتوماتیک فاکتورهای برگشتی پس از صدور و تایید رسید برگشتی
  - ایجاد سند حسابداری برای فاکتورهای فروش به تفکیک فاکتور و روز
  - محاسبه پورسانت فروش برای عوامل فروش
  - مشاهده حساب مشتریان و مانده حساب، به تفکیک فاکتور شده، مبالغ دریافتی، فاکتورهای برگشتی و مبالغ پرداختی
  - درج برنامه مسیریندی ویژیتورها و ایجاد دستور توزیع مبتنی بر مسیرهای فروش پخش
  - مشاهده مانده اعتبار مشتریان
  - مشاهده گزارش‌های مختلف فروش
  - ایجاد گزارش و فایل خرید و فروش ۳ ماهه فصلی مخصوص اداره دارایی
  - مشاهده سند حسابداری فاکتورها از سیستم فروش
  - مشاهده فاکتورهای فروش از استناد حسابداری

آدرس: تهران، خیابان توحید، پایین تر از میدان توحید، نرسیده به خیابان آزادی، پلاک ۲، طبقه ۲، واحد ۷ تلفکس: ۶۶۵۷۶۰۴۳ (۰۲۱) و ۶۶۴۲۲۰۳۵ (۰۲۱)  
Web Site: [pooyapayvand.com](http://pooyapayvand.com)  
Email: [info@pooyapayvand.com](mailto:info@pooyapayvand.com)  
Telegram, Instagram and LinkedIn: @pooyapayvandco

